

KICC 소개서

kakao i Connect Center

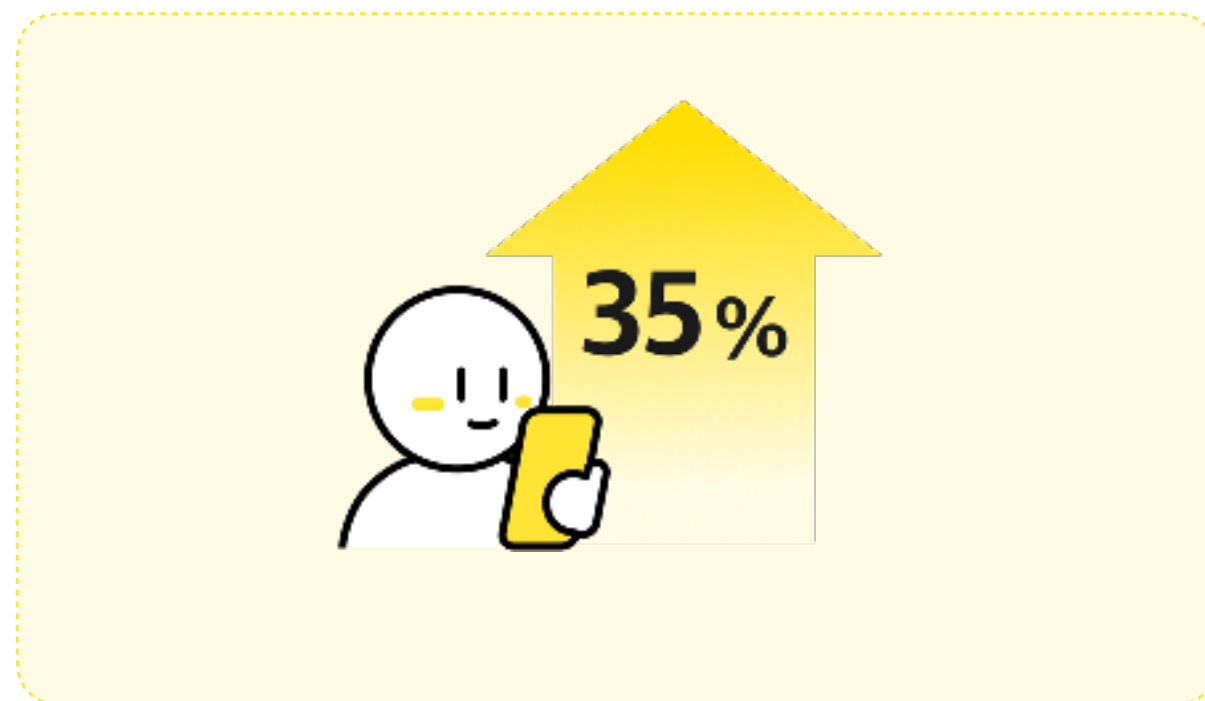
Index

1. Next Normal, 카카오 i 커넥트 센터	3
엔데믹 시대, 트렌드의 변화	
DT 기술 트렌드	
컨택센터 운영 방식의 변화	
컨택센터에 대한 기업과 고객의 Pain-points	
AI 컨택센터는 선택이 아닌 필수	
컨택센터의 주요 변화 Point	
기대 효과	
2. 카카오 i 커넥트 센터의 차별화된 경쟁력	10
국내 최고의 Human-like AI : 콜봇	
국내 최고의 Human-like AI : 스마트 콜백	
국내 최고의 Human-like AI : 자연어 처리, STT, TTS	
카카오톡과 연계된 차별화된 CX : 카카오톡 연계 시나리오	
카카오톡과 연계된 차별화된 CX : 고객 개인화 맞춤형 서비스	
3. Contact Us	15

엔데믹 시대 **Untact가 생활의 중심**이 되었고 고객 소통 방식도 변화하며, 상품서비스 복잡도가 높아짐

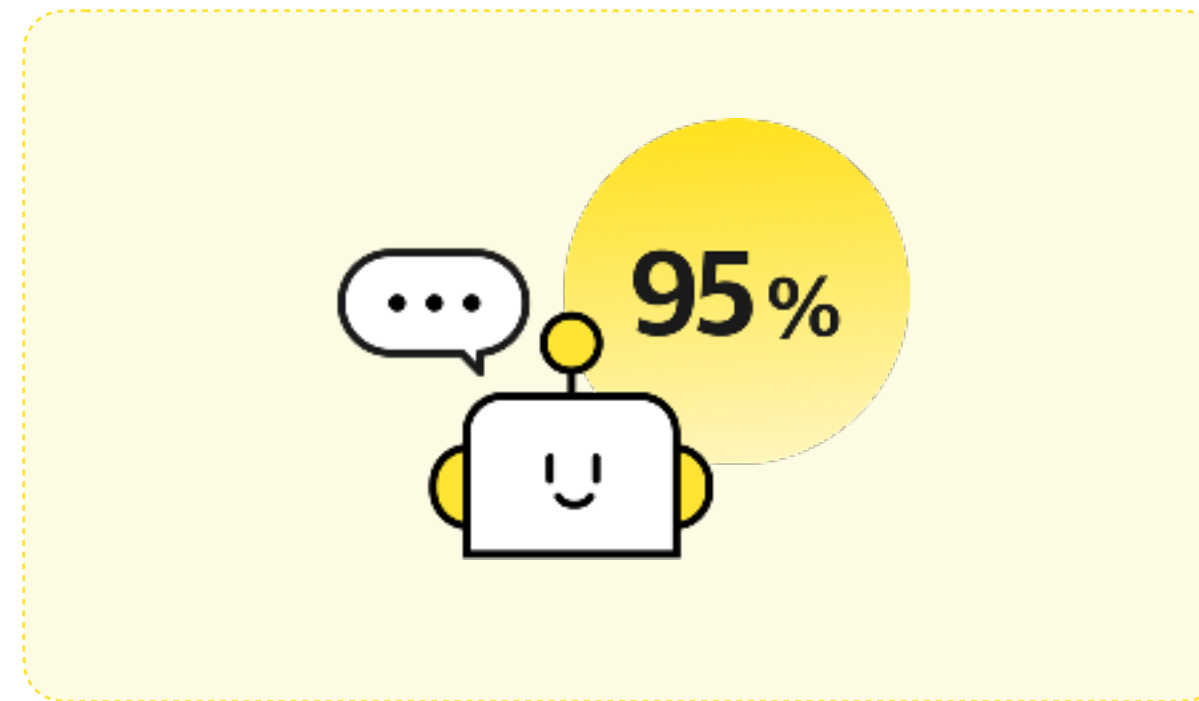
고객/산업의 변화

Untact 중심의 생활



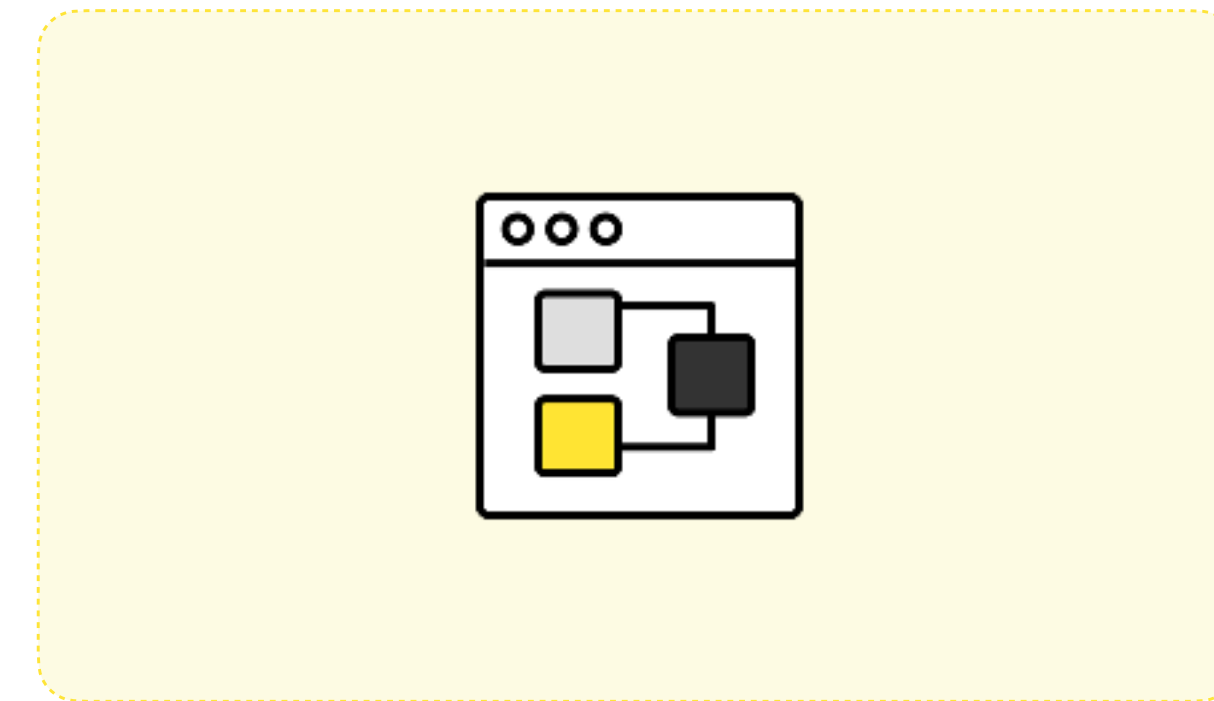
전화가 아닌 **온라인/모바일앱**
이용 금액이 크게 증가

고객의 소통 방식의 변화



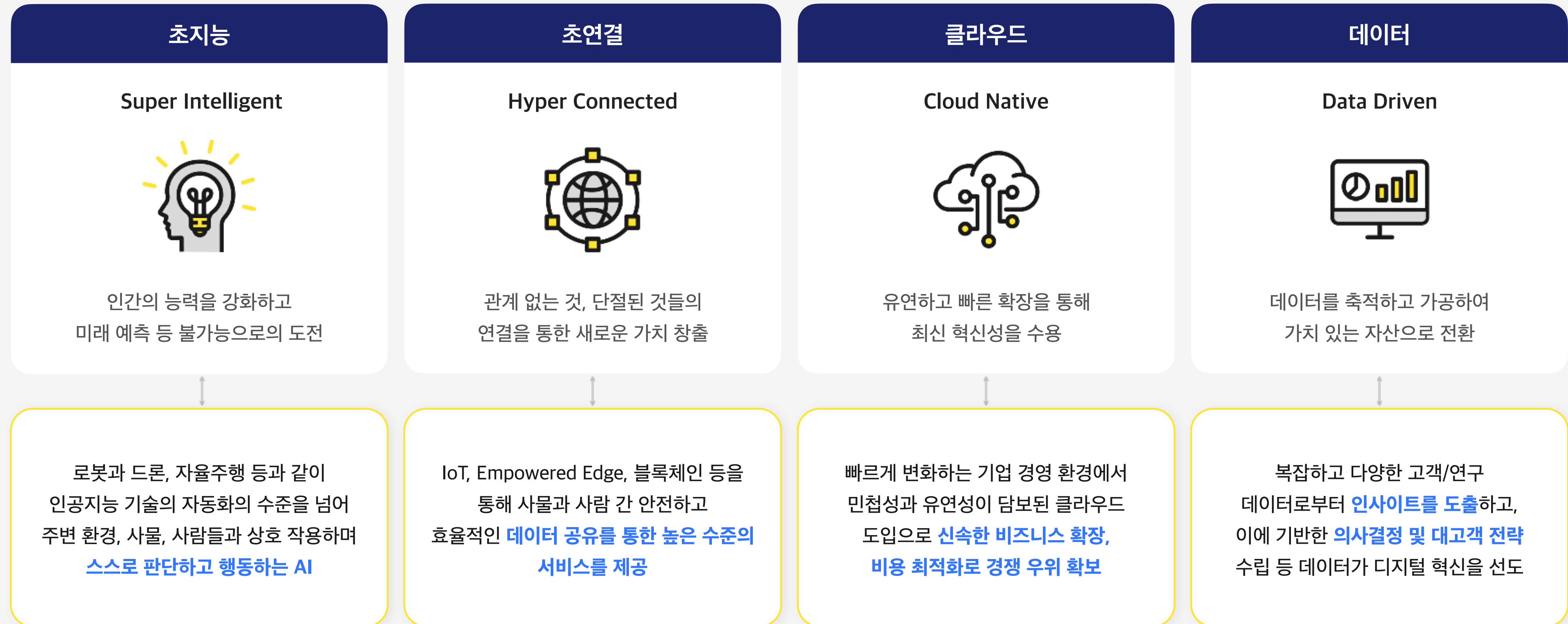
다양한 Tool/채널을 통한
커뮤니케이션

상품/서비스 복잡화

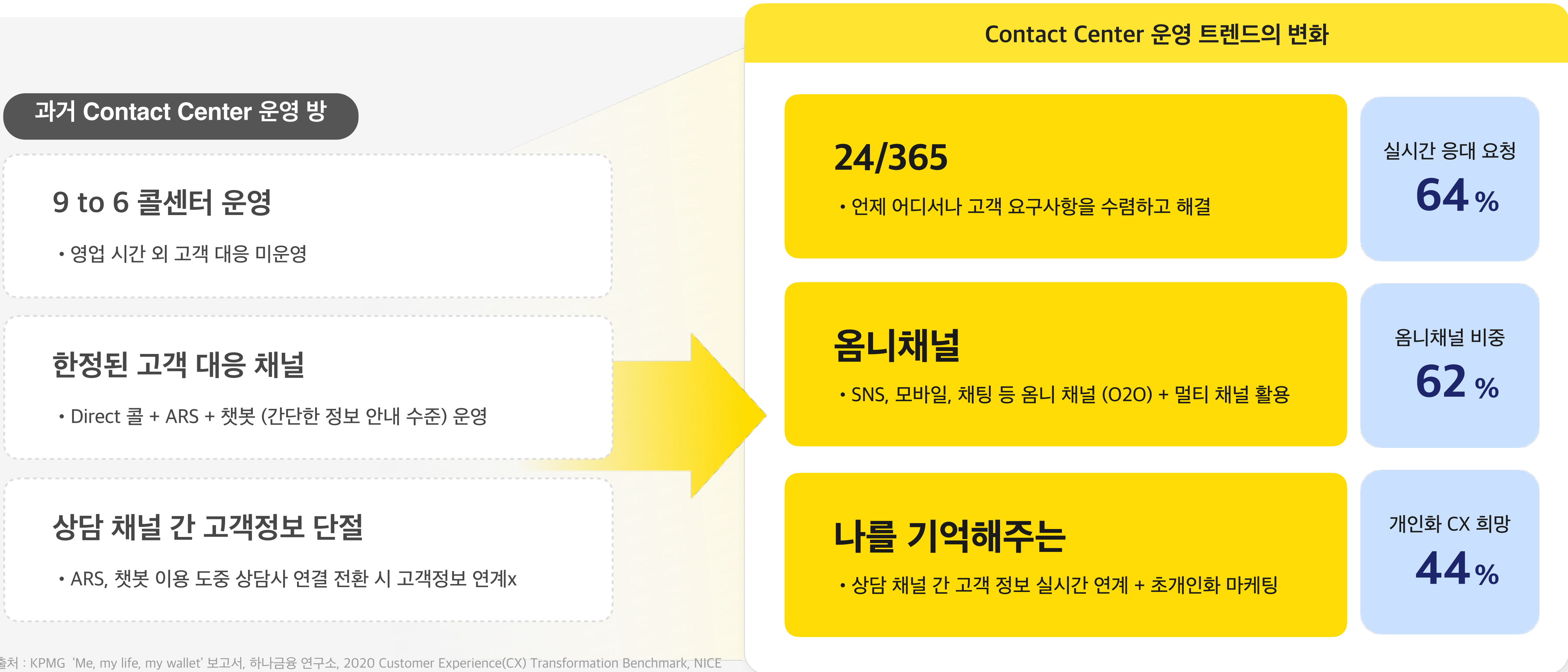


기술의 발달과 고객의 요구가 다양해져
상품의 종류와 복잡성이 높아짐

최근 기업과 산업에 있어서 DT 메가 트렌드는 초지능, 초연결, 클라우드 네이티브, 데이터



앞서 언급한 고객, 산업, 기술 트렌드의 변화는 **컨택센터의 트렌드에도 변화**를 일으킴



고객들은 상시 신속하고 정확한 고객 대응을 요구하고있으며
기업은 상담사 및 상담 품질 관리, 고객 데이터 활용, 기존 시스템 재구축에 어려움을 겪고 있음

기업과 고객의 Pain-points

고객

- 평일 근무 시간 외에는 상담이 불가함
- 통화 대기 시간이 너무 김. 상담사와 빨리 연결이 되었으면 함
- 챗봇과 대화하던 내용이 상담사에게 전달이 안 되어 다시 설명해줘야 함

기업
(상담사)

- 제품/상품이 많아져 상담 난이도가 점점 증가하고 있음
- 자주 묻는 질문을 계속 안내해줘야 하는 등 단순 반복되는 업무가 너무 힘들
- 상담사 간 상담 품질의 편차로 클레임이 발생하는 경우가 있음

기업
(관리자)

- 상담사의 채용이 어렵고 이직률이 높음
- 고객 인입 데이터가 많은데 잘 활용하지 못하고 있음
- 기존에 도입한 AI 챗봇의 성능이 낮아 무용지물이 되었음
- On-premise IPCC를 주기적으로 업그레이드 해야 하고 비용이 많이 듦

Key Issue

고객 대응시간 지연 및 고객 정보 단절

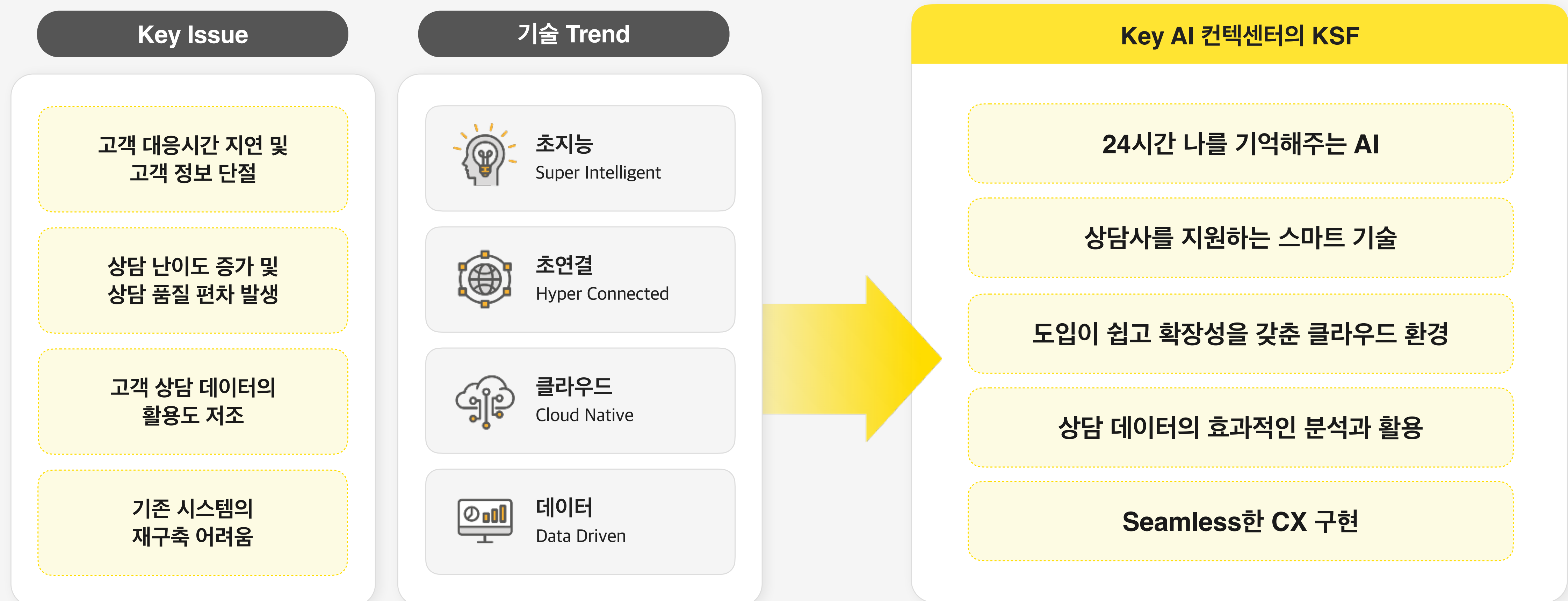
상담 난이도 증가 및 상담 품질 편차 발생

고객 상담 데이터의 활용도 저조

기존 시스템의 재구축 어려움

기업의 고민 해결과 고객 요구의 선제적 대응을 위해 최신 기술이 접목된 AI컨택센터는 필수이며 성공을 위해서는 KSF¹ 수행 역량이 중요

1) Key Success Factor



최초 상담 문의

- 영업 시간 외(저녁, 주말) 상담 불가
- 단순 문의부터 복잡한 상담까지
전화 문의 집중 → 상담인력 과다 필요



- **24시간 365일** 고객 요구사항에 대해 빠르게 대응 가능
- **옴니 / 멀티 채널** 활용으로 유인 상담원은 복잡한 상담에 집중 → 상담 인력 최적화

챗봇/콜봇 응대

- AI의 음성 인식률이 낮아 활용 제한
- 챗봇으로 단순 기본 정보만 제공



- 최고의 AI 기술을 통해 **AI 상담사의 업무 범위 확대**
- 고객이 원하는 **상세 정보를 챗봇으로 실시간 제공**

유인 상담원 연결

- 챗봇 / 콜봇으로 이미 전달한 정보를 고객이 상담원에게 반복해서 설명해 줘야 함



- 상담 채널(챗봇 / 콜봇 / 유인 상담원) 간 **고객 상담 정보 실시간 연계**

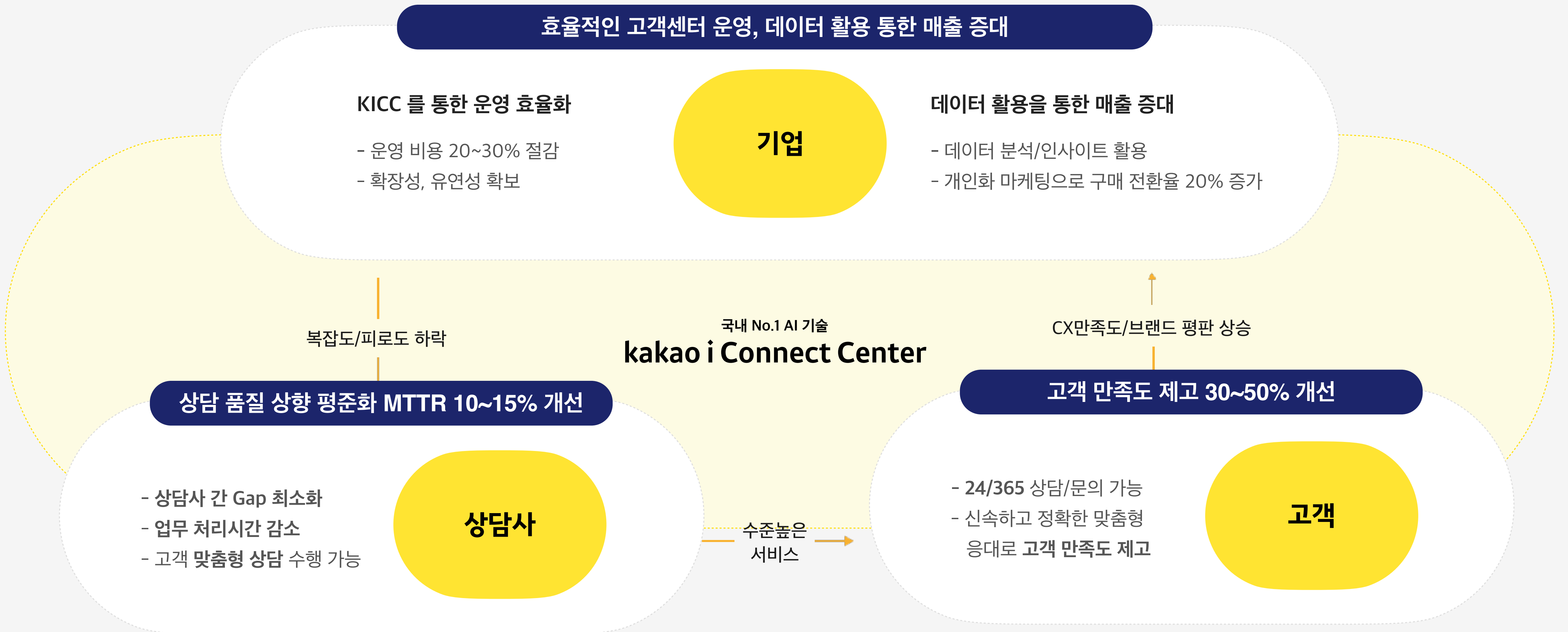
상담 결과 안내

- 고객 상담 데이터의 활용도가 낮음
- 상담원 확인 후 재안내까지의 대기 시간이 김



- 아웃바운드콜(콜봇), 카톡(챗봇)으로 **빠른 상담 결과 제공 가능**
- 고객 상담 데이터 기반 **개인화된 마케팅 수행**

고객 만족도 제고, 상담 품질 상향 평준화, 고객센터 운영 효율화 및 데이터 활용을 통한 매출 증대에 기여해
기업과 상담사, 고객의 고민을 모두 해결



1) MTTR (Mean -Time - To-Repair) : 평균 수리시간
출처 : 자체조사

2. 카카오 i 커넥트 센터의 차별화된 경쟁력 | 국내 최고의 Human-like AI : 콜봇

최고의 NLP, STT기술이 적용된 콜봇은 **고객의 목소리만 듣고 성별을 파악**
대화를 통해 고객 Needs를 파악하고 요구사항을 직접 처리해 **상담처리 및 비용 절감에 큰 효과 제공**



오후 12:00

안녕하세요! 내일 오후에 커트 예약하고 싶어요!

AI Chatbot

다시 찾아 주셔서 감사합니다 🐻 홍길동 고객님의,
지난번처럼 에드워드 선생님께서
예약해드릴까요?

오후 12:00

콜봇 특징

목소리로 성별을 파악, 맞춤형 서비스 제공

AI가 대화를 이해하고 요구 사항에 대해 직접 처리

기존 통화의 내용을 기억, 상황에 맞게 대응 및 처리

대화의 결과를 카카오톡으로 전송하여 확인

고객의 요구 사항을 듣고 스마트하게 처리, 처리하지 못하는 질문은 상담사에게 전달하는 스마트 콜백
 고객의 대기시간 및 서비스 처리시간을 최소화하는 장점 제공



국내 No.1 자연어 처리 기술 및 음성 처리분야 (음성 인식, 합성) 기술
오탈자가 있어도 알아듣고 실제 사람처럼 자연스러운 발화를 생성

자연어 처리(NLP)



세계최초, 한국어로 감정을 인지

대화 자체에서 화자의 감정을 판단하는 방법론 발표1)



한국어 이해력 성능 평가 1위

2022년 한국어 기계 독해 데이터셋 '코워드2.0' 성능 평가에서 1위를 차지

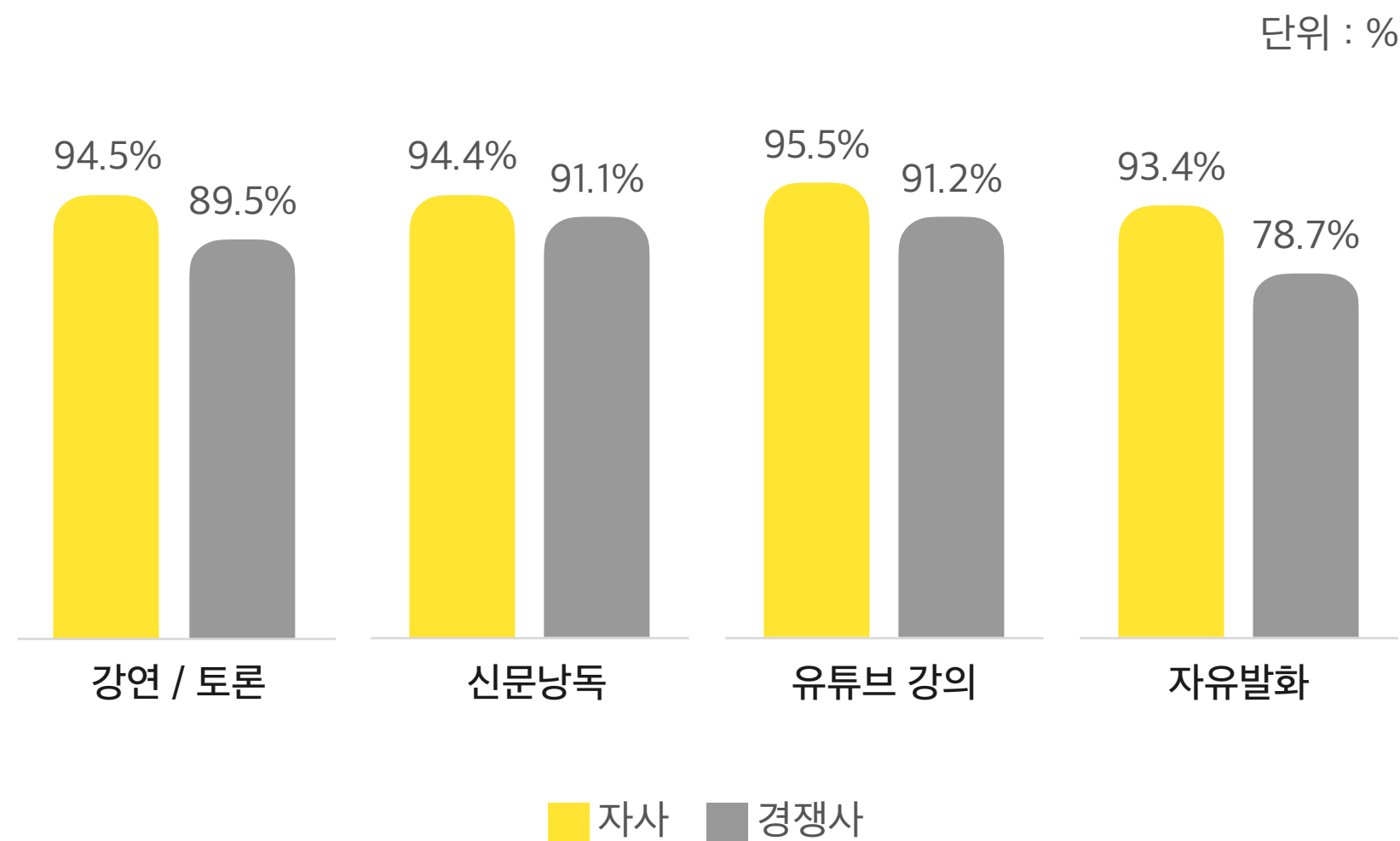


뛰어난 오탈자 인식

통합 어절 임베딩 기법을 통해 문장 분류 정확도 23%p 상승

STT

STT 인식률 비교2)



TTS

사람처럼 자연스러운 발화

딥러닝 TTS엔진과 멀티 Intent를 이해하는 대화 엔진으로 사람처럼 자연스러운 발화가 가능

TTS엔진

구어체 TTS

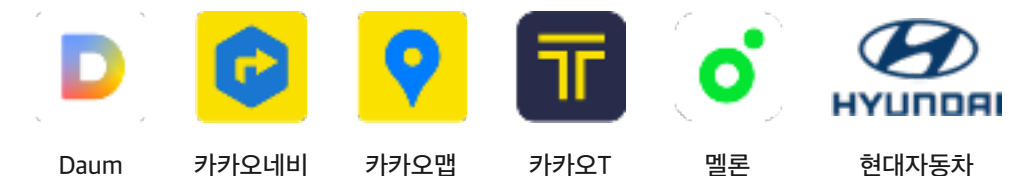
딥러닝 TTS 엔진

대화 엔진

Multi Context 처리

Multi Intent 이해

레퍼런스



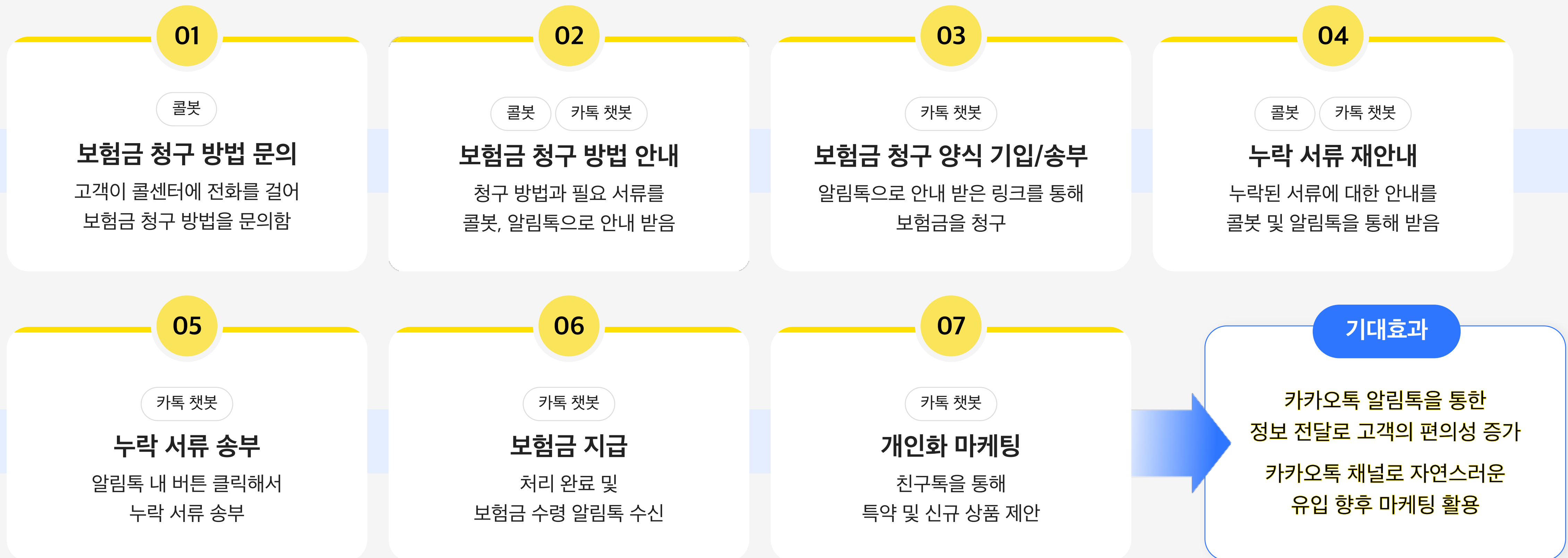
1) 자연어 처리 분야 세계 최고 학회 NAACL 2) 자체테스트

2. 카카오 i 커넥트 센터의 차별화된 경쟁력 | 카카오톡과 연계된 차별화된 CX : 카카오톡 연계 시나리오

콜봇과 카카오톡을 연계해 Seamless한 CX 제공

카카오톡 채널의 자연스러운 유입으로 향후 대고객 마케팅 채널로 활용 가능

콜봇과 카카오톡을 활용한 보험금 청구 시나리오



아웃바운드 콜봇을 통해 개인별 맞춤형 서비스를 제공하며 이를 활용해 개인화된 디지털 마케팅 채널로 확장이 가능

고객 개인화 맞춤형 서비스 (H백화점 사례)

사례 01

콜봇이 선물 수령인/주소지 확인, 주소지 변경을 직접 수행

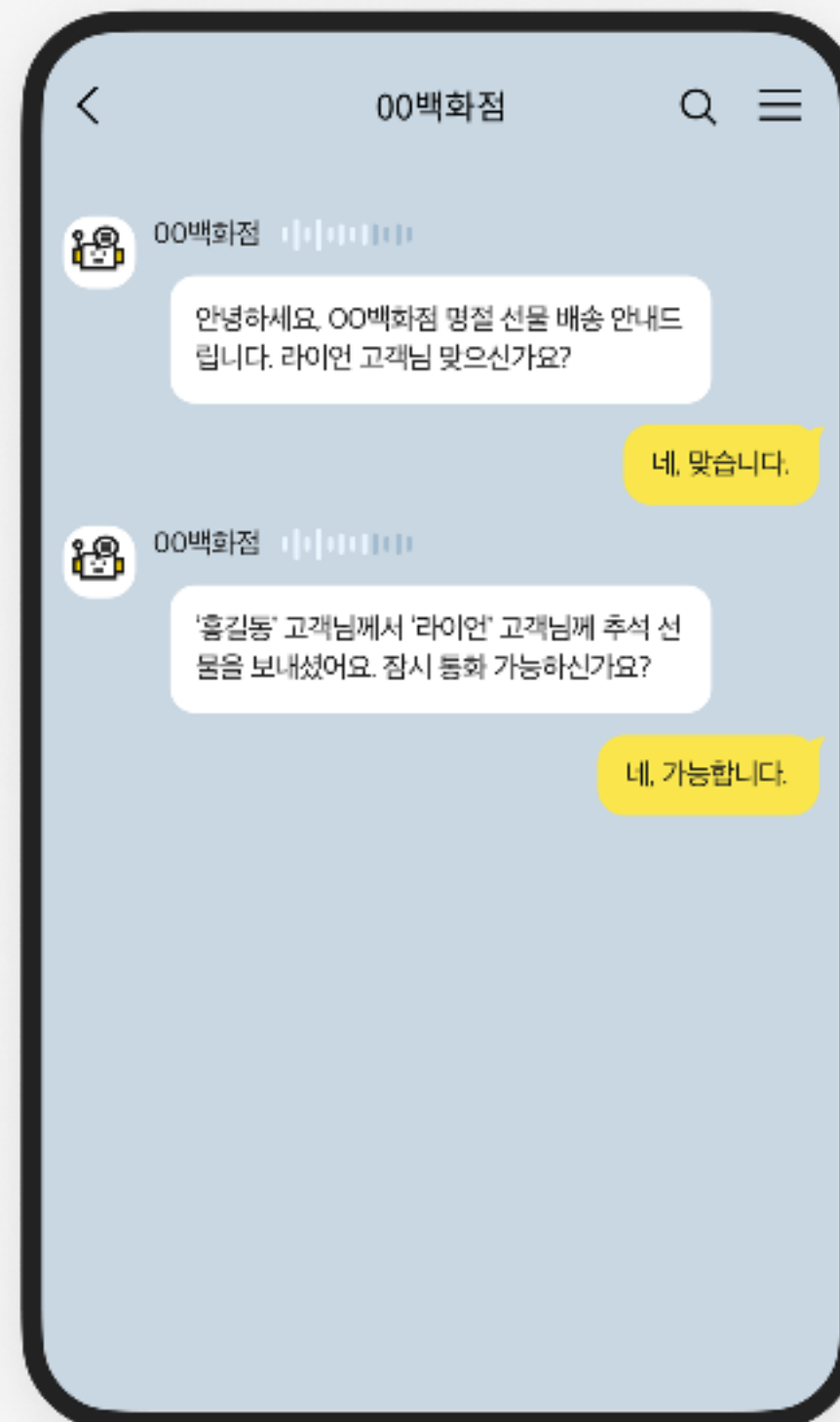
사례 02

대량 구매가 발생하는 명절 기간 동안 상담사 업무 load 경감

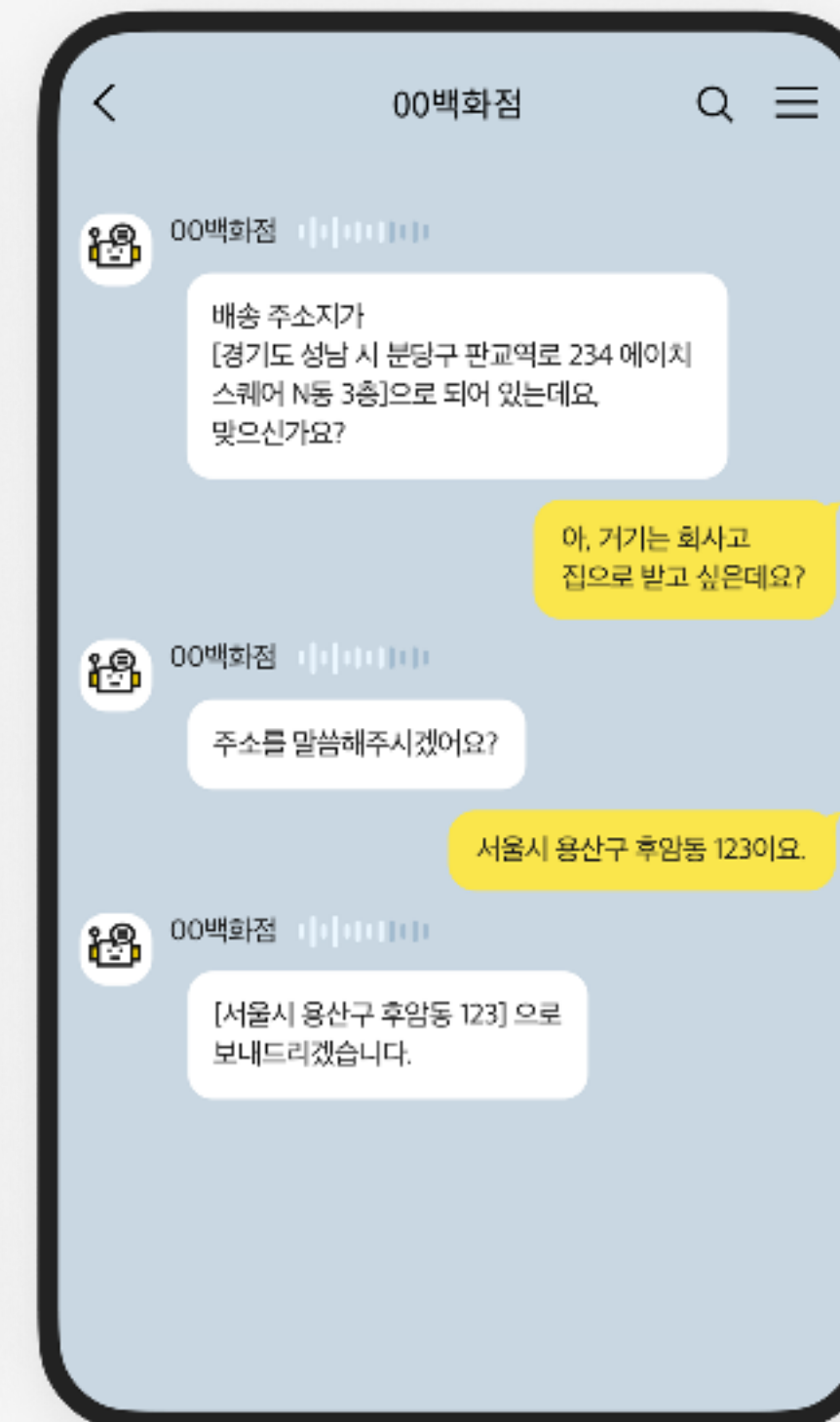
사례 03

자연스러운 음성과 정확한 음성 인식으로
95%의 성공률 달성

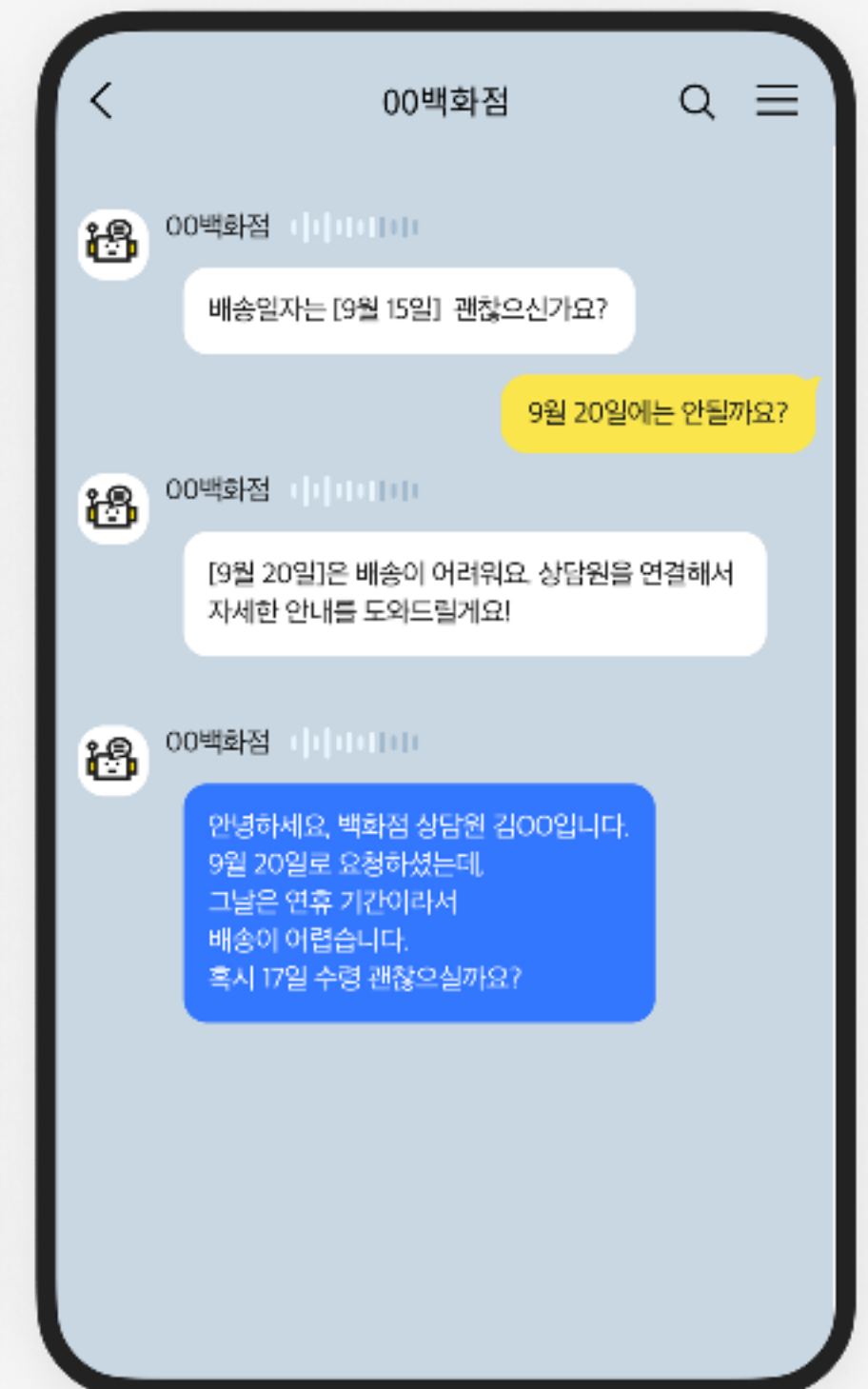
선물 수령인 확인



주소지 확인 및 변경



배송일자 확인 및 변경



3. Contact Us

Contact Us

카카오 i 커넥트 센터로
혁신적인 AI 컨택센터를 구현하세요.

도입문의

카카오 i 커넥트 센터 도입이 필요하신 기업 담당자께서는
홈페이지 > 문의하기에서 도입 문의사항을 작성해 주시면 감사하겠습니다.



Customer Success Platform



고객이 고객에게 집중할수 있도록

Thank You.